



*Coco Hallas er uddannet ingeniør og læst HD. Coco Hallas er ligeledes certificeret erhvervs coach og livsstilsmotivator med en bred uddannelse fra Storbritannien, USA og Danmark gennem mere end 7 år. Coco Hallas er certificeret fra mange af de bedste kurser, blandt andet fra IBM og Microsoft. Coco Hallas har i mere end 25 år arbejdet med lønsomhed og indsatsstyring i nogle af landets største nationale og internationale virksomheder med stor succes, og altid nået gode resultater for virksomhederne i samarbejde med ledelsen.*

*Coco Hallas' s vision er at optimere sin viden og personlige udvikling/motivation gennem løbende videreuddannelse. Coco Hallas følger kurser og seminarer hos de bedste mestre på verdensplan inden for de relevante områder.*

*Coco Hallas mission er at netop DU kan få det optimale resultat*

*Gæste kursusholder Henrik Hallas: Henrik Hallas er ingeniør, og har igennem de sidste 20 år arbejdet succesfuldt i internationale virksomheder. Som salgschef, salgsdirektør og administrerende direktør. Henrik Hallas arbejder i dag i stor international, japansk elektronik virksomhed, hvor han er Manager for norden, og har sin gang i virksomheder som Nokia og Sony-Ericsson m.m. Henrik Hallas har været med til at uddanne medarbejdere og ledelse i international virksomhed i salg & kommunikation samt ledelse.. Derfor: **grib denne sjældne chance.***

**Forløbet afholdes på Byledet nr. 1 i Gentofte**



(45) 21 74 89 98 eller mail: [eh@teagoodlife.dk](mailto:eh@teagoodlife.dk)



## **Lønsomhed og optimal indsatsstyring**

*Alle har ansvar for mersalg!*

*Få værktøjerne så året bliver et succes år for dig.*

***Project Me!*** værktøjer ***garanterer dig mersalg.***

*Vi har mere end 25 års erfaring.*

***Søndag den 16. januar 2011 kl. 9.00-16.00***

*Byledet nr. 1 2820 Gentofte.*

*Åbent kursus med 6 deltager pr. hold.*

*Kurset afholdes med 2 **Project Me!** konsulenter.*

***Pris pr. person: 2.995 kr. eks. moms***

*Prisen inkluderer forløb, samt to timers opfølgning, kursusmappe og videooptagelse af din præsentation, samt opgaver til forløbet. Frokost, kaffe m.m. Dette for at sikre, at du kender og bruger værktøjerne optimalt.*

## *Project Me! Agenda*

*Kurset afholdes fra kl. 9 - 16*

- *Velkomst & Kaffe*
- *Optimer dit mersalg.*
- *Vær lønsom samt brugen af værktøjer.  
Forståelse af salgs- processen. Brug det  
rigtige kropssprog*
- *Videoptagelse af personlig case story.*
- *Frokost pause*
- *Salg/kommunikation og samarbejde.*
- *Gruppearbejde og præsentationsteknik.*
- *Afslutning.*

## *Opfølgning: 2 timer efter 2 måneder*

*Efterfølgende arbejder du videre med dig selv  
ved hjælp af den nye viden og værktøjerne  
samt:*

*Videoptagelsen af din præsentation, som du får  
med hjem, så du kan træne i **Project Me!**  
opgaver. Dette sikrer, at du ikke kun kender  
værktøjerne, men også bruger dem hver dag!*

*Alle priser er eks. moms til virksomheder.  
Betaling ved booking af forløb. Forløbet er  
bindende.*

*Bekræftelse på forløb:*

***Betaling inden start af forløb.***

*Firma: \_\_\_\_\_*

*Navn: \_\_\_\_\_*

*Adresse: \_\_\_\_\_*

*Telefon og mail: \_\_\_\_\_*